**Arquitetura de Negócio – OPHELL**

* **Cenário:** Gerar Vendas
  + **Nó operacional**: Área de Vendas
    - **Capacidade Operacional:** RealizarVenda
      * *Processo Operacional:* Realiza Orçamentos
      * *Processo Operacional:* Realiza Cotação de produtos
      * *Processo Operacional:* Realiza o cálculo final do orçamento
      * *Processo Operacional:* Envia orçamento para o cliente
      * *Processo Operacional:* Transforma o Orçamento em Pedido
      * *Processo Operacional:* Finaliza Venda
      * *Processo Operacional:* Fatura para o cliente
* **Cenário:** Compra de Produto
  + **Nó operacional:** Área Compras
    - **Capacidade Operacional:** Realiza Compra
      * *Processo Operacional*: Realiza compra com fornecedor
      * *Processo Operacional:* Recebe produto
      * *Processo Operacional:* Confere Produto
      * *Processo Operacional:* Manuseia Produto
* **Cenário:** Entrega
  + **Nó operacional:**  Área de Entregas
    - **Capacidade Operacional:** Realiza Entrega
      * *Processo Operacional:* Realiza a entrega dos produtos no cliente solicitante.
* **Cenário:** Financeiro
  + **Nó Operacional:** Área Financeira
    - **Capacidade Operacional:** Contas a Pagar
      * *Processo Operacional:* Verifica contas a pagar.
      * *Processo Operacional:* Realiza o Pagamento de Contas.
    - **Capacidade Operacional:** Contas a Receber
      * *Processo Operacional:* Verifica contas a receber.
      * *Processo Operacional:* Realiza Cobrança de Clientes
* Tarefas
  + Área de Vendas recebe o contato do cliente que solicita um orçamento, aonde se inicia o **Processo de Realizar Orçamento**.

No **Processo realizar orçamento** é realizada a cotação do produto solicitado com os fornecedores, iniciando o **Processo Realizar Cotação de Produto**.

Com a cotação já realizada, o **Processo de cálculo do orçamento** **final** é realizado, dando sequência para o **Processo de enviar orçamento para o cliente**.

Ao final desse processo, a área de vendas recebe o retorno informando se o orçamento foi aprovado. Aprovado, inicia -se o **Processo de Transformar o orçamento em pedido**, o pedido então segue para o **Processo Realizae compra produto**, aonde os produtos serão comprados e recebidos no **Processo Receber produto**, ao receber todos os produtos que são conferidos no **Processo conferir produtos** o **Processo de manuseio de produtos é iniciado.**

Com os produtos devidamente recebidos, conferidos e manuseados, inicia-se o **Processo de entrega no cliente** que é a entrega do produto final ao cliente solicitante.

Produto entregue no cliente, o **Processo de verificar contas a pagar** é inicializado, contabilizando todos os gastos necessários para a realização do pedido, com isso o processo, finaliza realizando o pagamento de fornecedores e prestadores de serviço.

**Processo de contas a receber**, entra em ação para faturar os pedidos realizados, realizando a cobrança do cliente.